

# Maribelle verrast fruitteler Hans de Heus

**Fruitteler Hans de Heus (54 jaar) uit Maurik had zelf nooit plannen om het ras Maribelle te planten. Maar hij doet nu al een paar jaren wel ervaring met de teelt en afzet van Maribelle op, omdat hij nu al enkele jaren een boomgaard met daarin onder andere Maribelle huurt.**

De afzet van zijn Maribelle loopt via Roel Wellner Fruit BV. Op basis van zijn ervaringen in de teelt en afzet is hij positief verrast door Maribelle.

Hans de Heus is een echte teler die heel duidelijk kiest voor de coöperatieve afzet van zijn appels en peren via Koninklijke Fruitmasters. De Heus, die vanouds een echt appelteeltbedrijf zonder eigen koeling en sortering en met traditionele rassen als Elstar en Jonagold heeft, koos vanaf 2006 duidelijk voor het Fruitmasters-clubras Kanzi\* als belangrijk hoofdtras. Als veilinglid en als toenmalig bestuurslid was hij van het begin erg enthousiast over Kanzi. De ervaring met de vrije rassen zoals Elstar en Jonagold leerde dat door een grote verdeeldheid onder de telers c.q. aanbieders de prijsvorming in heel veel jaren zwaar teleurstellend was. Gelukkig gaat het de laatste jaren met de prijs van Elstar wel beter. De kans op een verenigde afzet van een ras als Elstar zag en ziet De Heus er niet meer van komen. Hij is erg tevreden over de wijze waarop Fruitmasters de afzet verzorgt. Nu heeft hij op zijn 25 hectare grote bedrijf vijf hectare Kanzi staan en in het komende plantseizoen gaat hij opnieuw enkele hectares Kanzi erbij planten.

## Goede ervaringen met Maribelle

In de toekomst zou er zo maar ook weer een nieuw perceel Maribelle op zijn eigen bedrijf aangeplant kunnen worden. Een echt voordeel van Maribelle is dat het ras weinig gevoelig is voor vruchtboomkanter, schurft en meeldauw. Hij is ook tevreden en misschien wel verrast over de afzet van Maribelle. De afzet van Maribelle is minder

strak geregeld dan bij clubrassen als Kanzi. Bij Maribelle teken je immers geen contract dat de afzet verplicht via een veiling of handelaar moet verlopen. Toch ziet De Heus daar ook wel het voordeel van. In zijn ogen is René Wellner goed bezig om het maximale uit de markt te halen voor de telers van Maribelle. Om telers aan zich te binden zonder contract tot leveringsplicht bij het planten, doet René zowel naar de telers als naar de handel gewoon keihard zijn best om goed te communiceren en goed te verkopen. Dit uit zich ook in keurige uitbetaalprizen.

## Bladblaasmachine verbetert de kleuring

Zowel bij Kanzi als bij Maribelle is in sommige jaren een extra teeltmaatregel nodig om de vruchtkleuring te verbeteren. Inmiddels heeft De Heus al enige jaren ervaring met het deels ontbladeren van de bomen met een bladblaasmachine van Olmi. Sinds de inzet van de bladblazer vlak voor de pluk is de kleuring spectaculair verbeterd. Waaraan hij toevoegt dat ook de plukprestatie hierdoor sterk verbeterd omdat de appels veel beter voor de plukkers zichtbaar zijn.

Aandachtspunt in de teelt van Maribelle op zijn bedrijf is een wat meer uniforme bloei van het perceel. Maribelle staat niet als beurtjaargevoelig bekend, maar De Heus heeft duidelijk meer dan gemiddeld wat meer beurtjaarboemen in zijn perceel. Nu hij zich ook oriënteert op een nieuwe boomgaardspuit, lijkt het vanaf volgend jaar met het toepassen van boomgericht vruchtdunnen als toepassing binnen de precisiefruitteelt een aantrekkelijke optie om meer



Maribelle tijdens de pluk in de eerste helft van oktober 2021.

FruitMedia

uniformiteit te krijgen. Toch is hij tevreden met de productie van het perceel Maribelle, die in de afgelopen jaren ruim boven de 60 ton per hectare lag.

Voor de afzet van Maribelle blijft hij voor Roel Wellner Fruit kiezen. De Heus overweegt inmiddels om in de toekomst meer Maribelle op zijn fruitbedrijf te gaan planten. (Tekst: Wouter van Teeffelen)

Voor meer informatie:

**Roel Wellner Fruit**  
René Wellner  
Esterweg 12 A  
4185 NN Est - Nederland  
T: +31 (0) 6 55175169  
E: Info@roelwellnerfruitbv.nl  
W: www.maribelle-appel.nl



## Afzetseizoen voor Maribelle veelbelovend.

Roel Wellner Fruit BV uit Est zal ook dit seizoen het overgrote deel van de afzet in Nederland en België geteelde Maribelle verzorgen. René Wellner van Roel Wellner Fruit BV is blij dat een groot deel van de andere Maribelle-telers hem dit seizoen weer het vertrouwen geeft om hun Maribelle appels te sorteren en te verkopen. Met 13 ha eigen teelt is Roel Wellner Fruit BV de grootste teler van het ras. Naar verwachting gaat het samen met Maribelle van andere telers om ca. 3 miljoen kg die hun weg naar vaste afnemers

als Plus Supermarkten, Boon en andere afnemers weer weten te vinden. Afnemers die de appel met uitstekend uitstalleven gecombineerd met een goede smaak steeds beter weten te waarderen. Appels met een iets minder uiterlijke kwaliteit weten de weg naar verwerkers die de appel, die weinig bruin kleurt na snijden, ook weten te waarderen.

### Uitbreiding oppervlakte Maribelle

Plannen om het areaal Maribelle verantwoord te laten groeien

worden concreter. Zo vervangt gebroeders Wellner op hun eigen fruitteeltbedrijf dit plantseizoen weer 2,5 hectare Rode Boskoop door Maribelle. Vanaf dit voorjaar is met 15 hectare Maribelle helemaal hoofdtras op hun bedrijf van 40 hectare. We zien dit ook als krachtig signaal dat Roel Wellner Fruit BV zelf heel sterk in de ras geloofd. Jeroen Wellner is verantwoordelijk voor de teelt op het Betuwse fruitteeltbedrijf.



Fruittelers Hans de Heus is op basis van zijn eigen ervaring positief verrast over zowel de teelt als de afzet van Maribelle. WTE Fruitadvies



René en Jeroen Wellner hebben van zowel de teelt als de verkoop van Maribelle een succes weten te maken. FruitMedia